



plus Expertenrat

# Die Elite der Vermögensverwalter

*im deutschsprachigen Raum*

*Die Werther und Ernst Vermögensverwalter GmbH hat erneut mit besten Ergebnissen überzeugt!*



Mit Prädikat  
*summa cum laude*  
ausgezeichneter  
Vermögensverwalter  
Handelsblatt  
Elite Report 2019

**Handelsblatt**  
Elite Report Edition

## »Im Mittelpunkt steht immer der Mensch«

*Was macht einen Vermögensverwalter in der heutigen Zeit erfolgreich?*

*Willi Ernst, geschäftsführender Gesellschafter der Werther und Ernst Vermögensverwalter GmbH, über Regionalität, Unabhängigkeit, Vertrauen, Transparenz, Kompetenz und Kontinuität.*

**Elite Report:** Herr Ernst, Sie sind in den vergangenen vier Jahren stark gewachsen. Worauf führen Sie diese überdurchschnittlich positive Entwicklung zurück?

**Willi Ernst:** »Werther und Ernst« hat die Freiheit, den Mensch in den Mittelpunkt zu stellen, und hat dieses Versprechen stets erfüllt. In einer Zeit, in der der Private-Banking-Markt von zentral geführten und international agierenden Banken dominiert wird, sind unabhängige, regional verankerte Vermögensverwalter wie wir, die einen Kontrapunkt zu Zentralisierung und Standardisierung setzen, klar im Vorteil. Vermögensverwaltern, die in diesem Sinne agieren, gehört die Zukunft, davon bin ich fest überzeugt.

**Elite Report:** Was bedeutet es, den Kunden in den Mittelpunkt zu stellen?

**Willi Ernst:** Den Kunden in den Mittelpunkt zu stellen, heißt: dem Kunden verpflichtet zu sein. Dies bedeutet für uns, allein in seinem Interesse zu handeln. Deshalb delegieren wir dieses Vertrauen auch nicht an anonyme Dritte. Alle Entscheidungen treffen wir vor Ort in Bielefeld in unserem erfahrenen Team – mit dem nötigen Respekt und in der persönlichen Verantwortung für das Vermögen unserer Kunden. Unsere Unabhängigkeit ist unantastbar. Wir sind keinen kapitalmarktorientierten Geldgebern, keinen Konzerninteressen und keinem kurzfristigen Gewinnenden verpflichtet. Unsere Anlageentscheidungen treffen wir eigenständig – allein in der Verantwortung, dem Wohl des Kunden zu dienen. In der Konsequenz gehen wir mit dem Eigentum unserer Kunden um wie mit dem eigenen.

**Elite Report:** Was macht Ihrer Meinung nach einen Vermögensverwalter stark?

**Willi Ernst:** Neben der regionalen Verwurzelung begründet sich die Stärke eines Vermögensverwalters in der Spezialisierung sowie in der Kompetenz und Erfahrung des Teams. Ein Vermögensverwalter sollte sich ausschließlich auf seine Kernkompetenz, die Verwaltung liquiden Vermögens, konzentrieren. Eine derartige Spezialisierung erfordert allerdings eine hohe fachliche Kompetenz, gleichermaßen aber auch Lebens- und Börsenerfahrung. Dies und die Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen, bieten ein gutes Fundament, um das Leistungsversprechen den Kunden gegenüber zu erfüllen.



**Elite Report:** Kunden wollen wissen, was mit ihrem Geld passiert. Wie stellen Sie Transparenz sicher?

**Willi Ernst:** Um Transparenz zu sichern, müssen die organisatorischen und vertraglichen Rahmenbedingungen auf die Interessen des Kunden ausgerichtet sein. Dies bedeutet unter anderem: Der Vermögensverwalter erhält ausschließlich von seinen Kunden ein Honorar. Und dieses ist transparent und einfach nachvollziehbar. Um Interessenkonflikte von Beginn auszuschließen, verpflichtet sich der Vermögensverwalter, keine monetären Zuwendungen oder Sachzuwendungen von Depotbanken, Investmentfonds oder Wertpapieremittenten anzunehmen. Die Einhaltung dieser Regeln sollte von neutralen Dritten überwacht werden. Genauso gehören ein transparentes Dienstleistungsangebot und jederzeit nachvollziehbare Entscheidungsprozesse dazu, die ausschließlich den individuellen Bedürfnissen sowie den Rendite- und Risikoprofilen der Kunden entsprechen.

**Elite Report:** Welche Bedeutung haben Beständigkeit und Kontinuität noch in unserer schnelllebigen Zeit?

**Willi Ernst:** Das Ziel des Kunden ist ein angemessenes Vermögenswachstum bei möglichst geringem Risiko. Dabei gilt der Gedanke des Erhaltens und Bewahrens nicht nur für das Vermögen, das der Kunde dem Vermögensverwalter anvertraut. Auch in der Betreuung der Kunden sollten höchste Beständigkeit, Kontinuität und Zuverlässigkeit gesichert sein. Denn nur so wird aus dem Vermögensverwalter ein Vertrauter, der seine Kunden in einer engen Partnerschaft über Jahre oder gar Jahrzehnte und Generationen hinweg begleitet.

**Elite Report:** Herr Ernst, wir danken Ihnen vielmals für dieses Gespräch!

ELITE REPORT 2019

ELITE DER VERMÖGENSVERWALTER  
IM DEUTSCHSPRACHIGEN RAUM

# URKUNDE

DIE

**WERTHER UND ERNST  
VERMÖGENSVERWALTER GMBH**

HAT DIE REPORT-JURY MIT BESTEN ERGEBNISSEN ÜBERZEUGT.

DESHALB WIRD SIE

**SUMMA CUM LAUDE**

IN DIE

**PYRAMIDE DER AUSGEZEICHNETEN**

AUFGENOMMEN.

MÜNCHEN, DEN 27.11.2018



PROFESSOR H.C. EDUARD KASTNER / VERLEGER



HANS-KASPAR VON SCHÖNFELS / CHEFREDAKTEUR

**Handelsblatt**  
Elite Report Edition



*Das Team der Werther und Ernst Vermögensverwalter GmbH steht seinen Kunden zuverlässig zur Seite.*

 **Werther und Ernst Vermögensverwalter**  
Altstädter Kirchstr. 6, D-33602 Bielefeld  
Tel.: +49 (0) 521 / 55 774-0  
info@wuevv.de | www.wuevv.de

Wirklich ein Wunder. Aber erklärbar, weil gute Qualität immer Beine macht. So konnte mit vielen bekannten und noch mehr Neukunden eine neue leistungsstarke Vermögensverwaltung im Ostwestfälischen schnell Fuß fassen. All das hat viel mit Vertrauen und Kundenorientierung zu tun. Denn der Gründer, Willi Ernst, der inzwischen überzeugend stark frequentierten Adresse war langjährig bereits als anerkannter Vermögensbetreuer in Bielefeld tätig. Mit der gut vernetzten Volksbank passte dann alles zusammen. Und wie! Ist doch die persönlich und individuell gebotene, aufmerksame Beratung und Betreuung rasch zum echten Branchenvorbild in der Region geworden. Wünsche der Kunden werden erfüllt. Auch wenn es über die reine Kapitalbewirtschaftung geht. Ein Idealfall und selten in der Branche zu finden. Bielefeld als vitales Wirtschaftszentrum und das tüchtige Umland können sich glücklich schätzen. 